

# Kurzfristige Absicherung & Finanzierung von Exportgeschäften mit ausgewählten CEE-Staaten

---

Chancen im Außenhandelsgeschäft für den deutschen Mittelstand

---

**Leonhard Guntz**, Head of International Business

---

## AGENDA

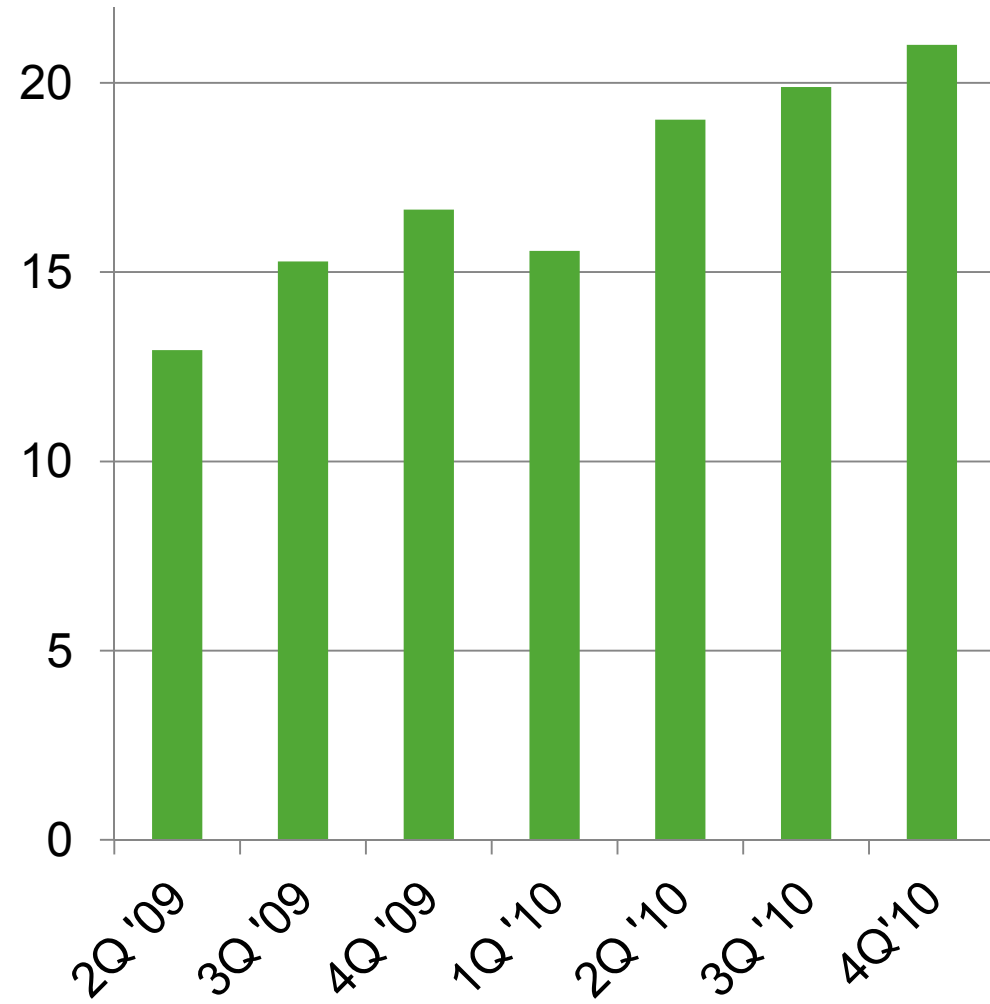
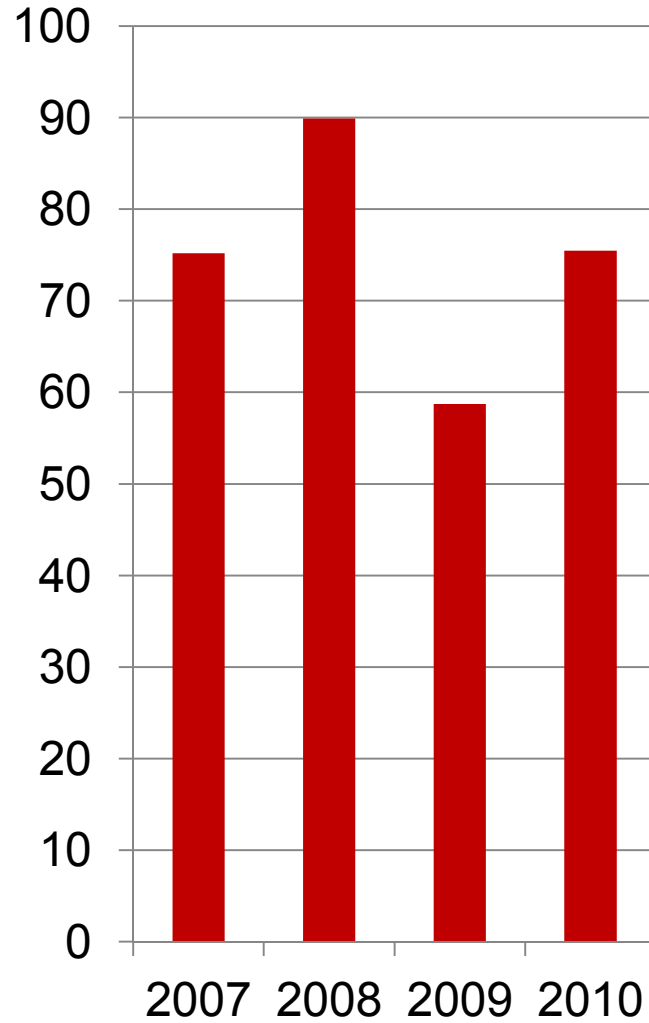
---

- Außenhandel zwischen Deutschland und GUS
- Einzelne CEE-Länder im Fokus: RUS, PL, AZ, HR



## Entwicklung des Außenhandelsvolumens, Mrd. EUR

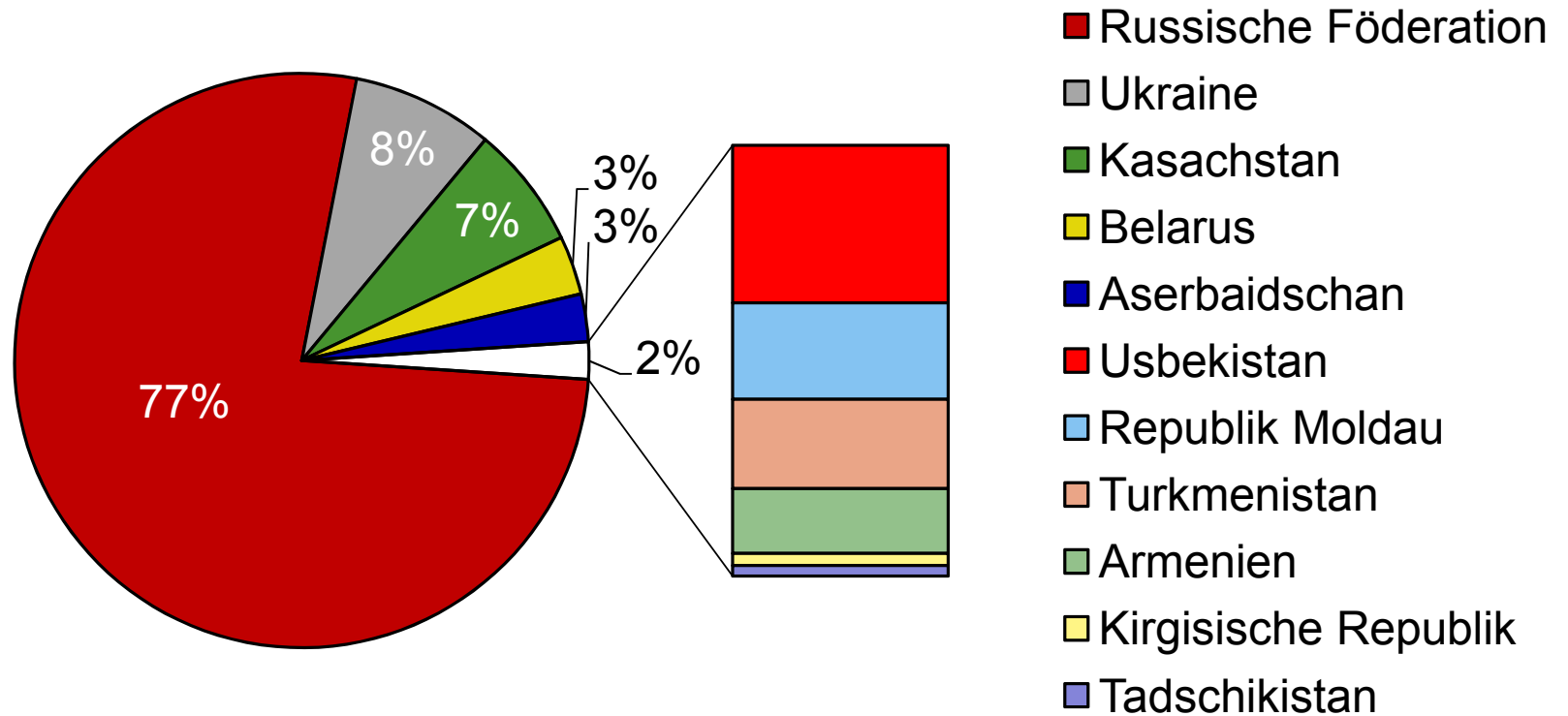
Außenhandel zwischen Deutschland und GUS



Quelle: Statistisches Bundesamt Deutschland

# Die wichtigsten GUS-Länder für den deutschen Außenhandel

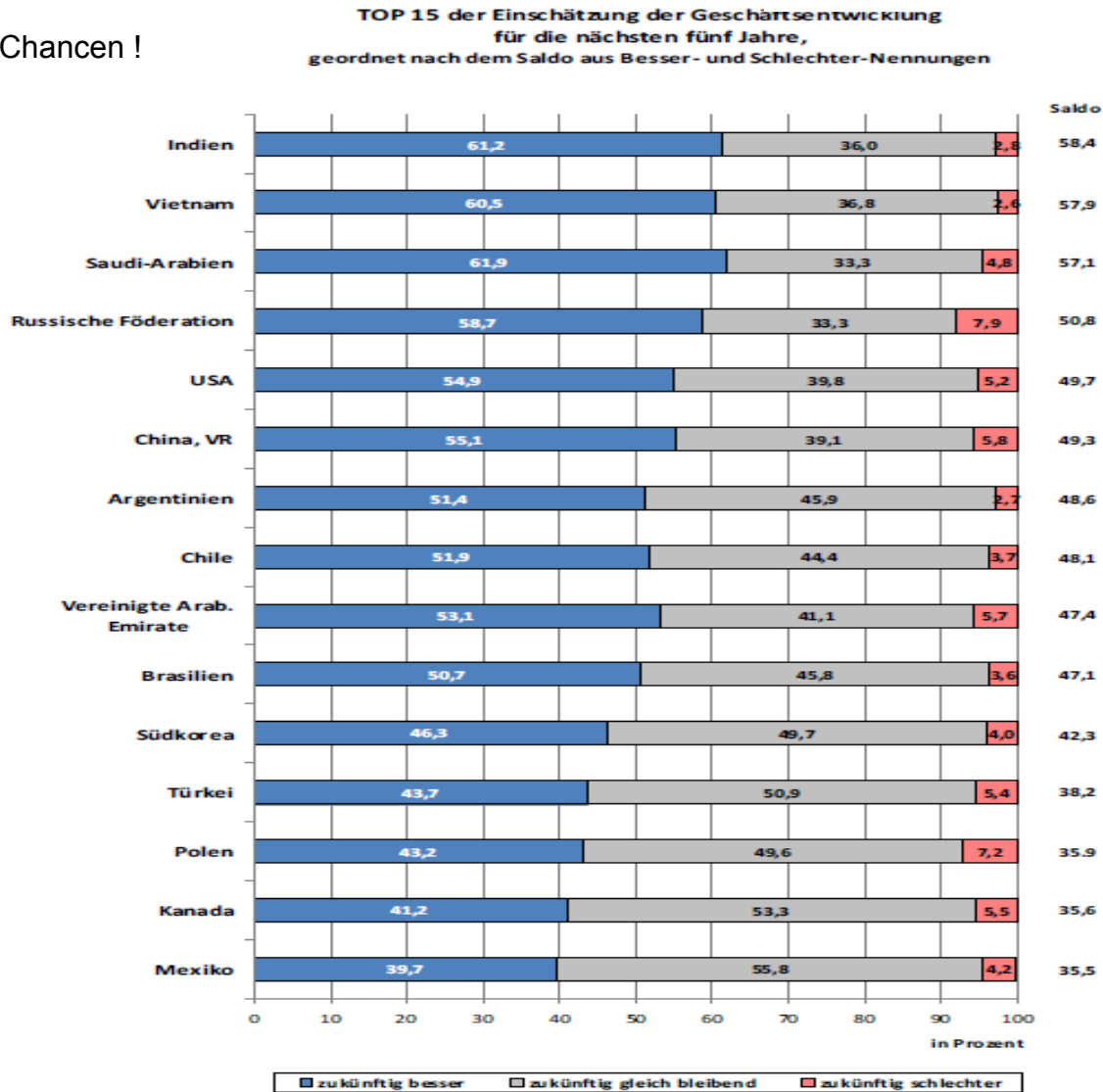
Außenhandel zwischen Deutschland und GUS



# Die wichtigsten GUS-Länder für den deutschen Außenhandel

Außenhandel zwischen Deutschland und GUS

Osteuropa verspricht Chancen !



Quelle: Going International 2010 - DIHK

# Die wichtigsten GUS-Länder für den deutschen Außenhandel

Außenhandel zwischen Deutschland und GUS

Eastern Europe ...noch eingestuft als 'medium' risk ?



Quelle: <http://www.aon.com>

## Russland – allgemeine Lage



Einzelne CEE-Länder im Fokus

- Mit Abstand größte Volkswirtschaft der Region und bedeutendster Wirtschaftspartner Deutschlands im Osthandel.
- Politische Situation ist stabil.
- Abhängigkeit der Wirtschaft von Rohstoffen weiterhin hoch, die Regierung arbeitet aber mit Nachdruck an der Entwicklung alternativer Wirtschaftssektoren.
- Leitzins auf einem relativ niedrigen Niveau (8,25% p.a. – im April 2009 war dieser noch bei 13% p.a.!!!<sup>1</sup>) => Inlandsfinanzierungen werden immer günstiger.
- Inländische Banken nach der Krise wieder sehr aktiv

<sup>1</sup> Quelle: Russische Zentralbank

## Absicherungs- und Finanzierungsarten im GUS-Geschäft

Außenhandel zwischen Deutschland und GUS

### ■ Absicherung

- LC
- Garantie
- Stand-by LC

### ■ Finanzierung

- **LC-Anschlussfinanzierung** (100% per Sicht, Finanzierungskosten z.L. der LC-Eröffnenden Bank)
- d/p LC mit **Diskontierung** Auftrags LC-Eröffnenden Bank (100% per Sicht, Kosten für Diskontierung z.L. der LC-Eröffnenden Bank)
- Lieferantenkredit gegen ein (bestätigtes) d/p LC mit oder ohne **Forfaitierung** auf Wunsch des Exporteurs (Forfaitierungskosten evtl. im Vertragswert berücksichtigt)
- Lieferantenkredit gegen eine Bankgarantie mit oder ohne **Forfaitierung** auf Wunsch des Exporteurs (Forfaitierungskosten evtl. im Vertragswert berücksichtigt)



## ■ Systemrelevante staatlichen Banken und Banken mit westlichem Aktionärshintergrund:

- Sberbank, VTB, Gazprombank, Bank of Moscow, Russian Agricultural Bank, Transcreditbank, ZAO Raiffeisenbank
- **Laufzeit** bis zu 4-5 Jahren all-in möglich
- **Indikatives Pricing:**
  - Bestätigung eines LCs mit einer Laufzeit bis 1 Jahr: 0,50-0,70% p.a.
  - d/p-Gebühr mit einer all-in Laufzeit von 4 Jahren: 1,50-2,00% p.a.

## ■ **ZAO UniCredit Bank**-Präsenz in Russland bringt Vorteile in Bezug auf Pricing und Laufzeit bei Absicherung von Exportgeschäften im Vergleich zur lokalen Konkurrenz.

- ZAO UniCredit Bank ist eine starke Universalbank mit einer breiten Produktpalette
- Nr. **1** nach Assets unter Banken mit mehrheitlich westlichen Shareholder
- Nr. **2** Privatbank nach Assets
- Nr. **8** nach Assets unter allen Banken (die ersten 6 Plätze werden von staatlichen Banken belegt)<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Quelle: Interfax, Assets zum 3Q '10



### ■ **Private** Banken:

- Alfa-Bank, Promsvyazbank, Uralsib, MDM, Zenit, Nomos, Petrocommerce, MBRD, Locko-bank, Transcapitalbank, Rosevrobank, Probusinessbank
  
- **Laufzeit**beschränkung in der Regel auf max. 1 Jahr all-in, bei größeren privaten Banken bis max. 2-3 Jahre all-in darstellbar
  
- Indikatives **Pricing**:
  - Bestätigung eines LCs mit einer Laufzeit bis 1 Jahr: 1,50-4,00% p.a.
  - d/p-Gebühr mit einer all-in Laufzeit von 1 Jahr: 2,50-4,50% p.a.
  
- Akzeptanz kleinerer privater Banken und / oder längerer Laufzeiten sehr selektiv und unter Einbindung von Sicherungsinstrumenten (Euler Hermes, IFC, EBRD, Harter Rembours staatlicher Banken, cash)

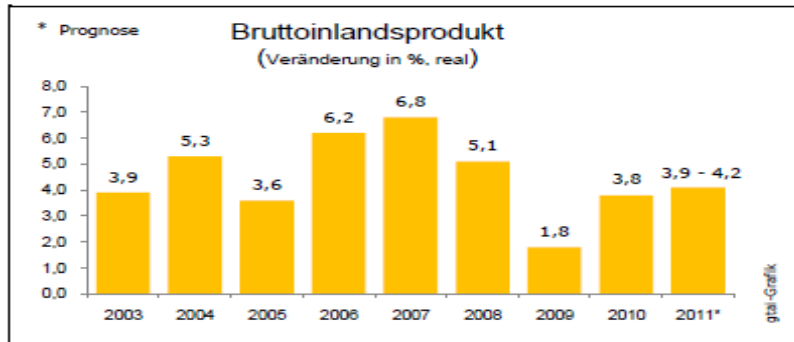
## Polen – allgemeine Lage



Einzelne CEE-Länder im Fokus

**Polen** hat sich längst von einer verlängerten Werkbank zu einem eigenständigen attraktiven inner-europäischen Markt entwickelt.

**Polen** durchläuft eine EU-weit herausragende Wachstumsphase



### Chancen für deutsche Unternehmen:

- Bauindustrie – Verkehrswege, Schiene, ÖPNV, Airports (!)
- Maschinen-/ Anlagenbau (z.B. Ausrüstung Kfz-Industrie)
- Konsumgüter (oberes Preissegment...)
- Medizintechnik – w/EU-Standards und Modernisierung

- Fußball EM 2012



- Austragung: Danzig, Posen, Breslau, Warschau



### ■ Unser Angebot in POLEN



- ...in einem Satz: Bankgeschäft mit Service/Produkten wie in Deutschland !
  - 5 mio Kunden, davon 250.000 SMEs und 15.000 Firmenkunden !
  - [www.pekao.com.pl](http://www.pekao.com.pl)
- 
- Darüber hinaus: Informationsbeschaffung und direkte lokale Kontaktvermittlung durch Ihren deutschen Unicredit-Betreuer
  - Schnelle und einfache Konoteröffnung/ Kreditvergabe usw. usw. mit Englischsprachiger, verständlicher Dokumentation
  - Finanzierungen mit EU-Unterstützung (EIF-Garantie) für SME
- [www.access2finance.eu/](http://www.access2finance.eu/) und aus EU-Funds auch für andere Unternehmen.



## Polen – Risikobereitschaft der UniCredit Bank AG



Einzelne CEE-Länder im Fokus

- Wir nehmen polnische Bankenrisiken auf für **Laufzeit** max.360 days all-in.  
Für ausgewählte Banken ist eine Laufzeit bis max. 3 years auch problemlos möglich.

### ■ Pricing

bis zu 360 days all-in

- 0,75 % p.a. for confirmation minimum EUR 150 p.Q.
- 0,85 % p.a. deferred-payment minimum EUR 150 p.Q.
- 0,50 / 0.60 % p.a. for UniCredit Group Bank

### ■ Acceptable banks

- Bank BPH s.a.
- Bank Pekao s.a. (UniCredit Group)
- Bank Handlowy w Warszawie s.a.
- Bank Zachodni s.a.
- PKO s.a.
- Bank Millennium s.a.
- Raiffeisenbank Polska s.a.
- ING Bank Slaski s.a.
- BRE Bank s.a.





# Aserbaidtschan – Hintergrund



Ein **Meer**, das ist, bis auf einen zehn Meilen schmalen Streifen an der Küste des jeweiligen Anrainers, internationales Gewässer und Jedermanns Eigentum



Ein **See** wiederum wird proportional der Küstenlänge der Anrainer entsprechend aufgeteilt.



Eine **Goldgrube** !





## ■ Bedarfsfelder – Chancen

- Öl-/Gasindustrie – upstream, downstream (ca. 1 mio b/d), Chemie, Services
- Infrastruktur – Transport, Schiene, Strasse, Airports (!)
- Baugewerbe
- Wasser-, Abwasser-, Umwelttechnologie
- Agrarindustrie – Landwirtschaft, Ausrüstung, Lebensmittelverarbeitung
- ländliche Energieerzeugung – regenerative Energien (Wind/Wasser/PV)

SWOT-Analyse Aserbaidtschan	
<p><b>S trengths (Stärken)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Bodenschätze (Erdöl/Erdgas)</li> <li>- Lage zwischen Europa, dem Mittleren Osten und Zentralasien</li> <li>- dynamisches Wachstum</li> <li>- klimatische Vielfalt</li> </ul>	<p><b>W eaknesses (Schwächen)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- gering entwickelter Nicht-Öl-Sektor</li> <li>- schwaches Finanzsystem</li> <li>- regional unausgewogene Entwicklung</li> <li>- intransparente Verwaltung</li> </ul>
<p><b>O pportunities (Chancen)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Diversifizierung der Wirtschaft</li> <li>- neue Exportwege für Rohstoffe</li> <li>- Stärkung der Landwirtschaft</li> <li>- regionale Zusammenarbeit</li> </ul>	<p><b>T hreats (Risiken)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Blockade der Exportwege aus technischen oder politischen Gründen</li> <li>- einseitige Abhängigkeit von Erdöl/Erdgas</li> <li>- Spannungen wegen unausgewogener interner Entwicklung</li> <li>- regionale Konflikte</li> </ul>



## ■ akzeptable **Banken**:

- International Bank of Azerbaijan (IBA),
- Demirbank
- weitere TOP-Banken folgen (Standard Bank, Kapital Bank, Bank Respublika, AG Bank)

## ■ maximale **Laufzeit**:

- 3 Jahre all-in für IBA und 1 Jahr all-in für Bank Standard und Demirbank

## ■ Indikatives **Pricing** (Bestätigung eines LCs mit einer Laufzeit bis 1 Jahr):

- IBA: 2,5-2,75% p.a.
- Bank Standard u. Demirbank: 3,50-4,00% p.a.

## ■ UniCredit Group Bank: **Yapi Kredi Bank** Azerbaijan

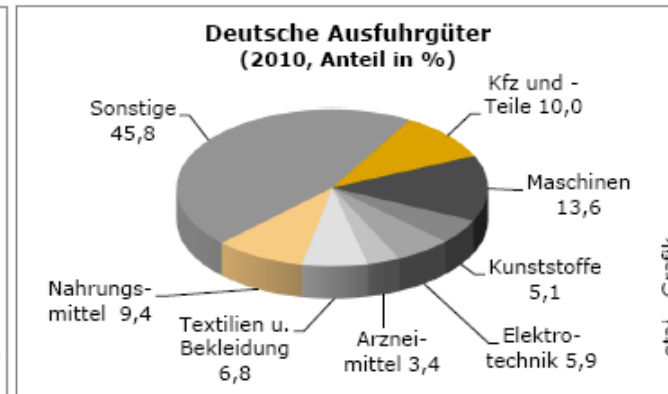
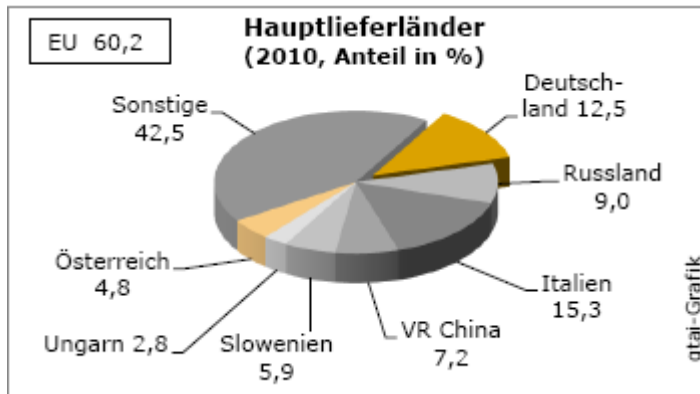


- Einbindung von Sicherungsinstrumenten (Euler Hermes, IFC, EBRD, Harter Rembours staatlicher und russischer Banken, cash) zur Absicherung anderer Banken und / oder längerer Laufzeiten ist notwendig.

# Kroatien – allgemeine Lage



Einzelne CEE-Länder im Fokus



	2010*	%
Dt. Einfuhr	719,5	+9,1
Dt. Ausfuhr	2.042,1	-10,1
Saldo	1.322,6	

\* vorläufig

## Geschäftschancen

- Geplanter EU-Beitritt 2012/13 (30 von 35 Beitrittskapiteln verhandelt)
  - Verwaltung
  - Dienstleistungen
- sonstige Sektoren
  - Bau – Verkehrswege (Autobahn, Straße, Schiene), Infrastruktur, Tourismus
  - Maschinenbau, Anlagenbau (Modernisierungsdruck), Gebrauchsmaschinen
  - Dienstleistungen – Tourismus
  - Medizintechnik, Pharmaindustrie
  - Umwelttechnologie, Wasser, Abwasser



### ■ Unser Angebot in Kroatien **Zagrebačka banka** UniCredit Group

- ✓ Marktführer mit Marktanteil >25%, 80.000 Firmenkunden, 1,1 mio Privatkunden
  - ✓ 130 Filialen landesweit, 800 ATM, 310.000 online-banking Kunden
  - ✓ KUNA-/Devisenkonten, resident-/non resident accounts nach Vorschriften
  - ✓ volle KUNA / Devisen-Funktionalität von "E-zaba"
  - ✓ kurz-/mittel-/langfristige Kredite, lokales Leasing, lokales Factoring
  - ✓ Investitionsfinanzierungen
  - ✓ Unterstützung & Beratung bei Teilnahme an öffentlichen Ausschreibungen und EU-finanzierten Projekten.
- [www.zaba.hr](http://www.zaba.hr)
- Beratung bei Expansions- /Investitionsplänen: persönlicher Kontakt vor Ort über Ihre deutschen Bankbetreuer
  - Kapitalmarkttransaktionen / Investment Banking
  - Beschaffung von Bonitätsinformationen über lokale Marktteilnehmer
  - punktuell Vermittlung von Geschäftskontakten

## Kroatien – Risikobereitschaft der UniCredit Bank AG



Einzelne CEE-Länder im Fokus

- Wir nehmen kroatische Bankenrisiken auf für **Laufzeit** max.360 days all-in.  
Für ausgewählte Banken ist eine Laufzeit bis max. 3 years auch möglich.

### ■ Pricing

bis 360 days all-in

- 1,20 % p.a. for confirmation minimum EUR 150 p.Q.
- 1,50 % p.a. deferred-payment minimum EUR 150 p.Q.
- 0,75 / 0.85 % p.a. for UniCredit Group Bank

### ■ Acceptable banks

- UniCredit Zagrebacka Banka d.d.
- Privredna Banka d.d.
- SG Splitska Banka d.d.
- Erste und Steiermärkische Bank d.d.
- Hrvatska Postanska Banka d.d.
- HBOR (Croatian Bank for Reconstruction and Development)
- Raiffeisenbank Austria .d.d.



## Kroatien – Risikobereitschaft der UniCredit Bank AG



Einzelne CEE-Länder im Fokus



- **Mittel- und Langfristfinanzierung** von Investitionsgütern ist möglich unter einer Deckung der EULER HERMES Kreditversicherungs AG (HERMES) und / oder anderen European Export Credit Agencies (ECAs) mit folgenden Banken:
  - Hrvatska Postanska Banka
  - Privredna Banka
  - Raiffeisenbank
  - SocGen Splitska Banka
  
- Für grössere, bonitätsstarke Firmen in Kroatien ist **direct corporate financing** möglich, wenn folgende Rahmendaten gegeben sind:
  - min. project amount EUR 10 mio.
  - total assets of the borrower EUR 100 Mio. / equity ratio min. 30%
  - financing amount up to approx. 10% of the total assets
  - presentation of satisfactory audited IFRS (or US GAAP) based figures of all involved companies for the past 3 years
  - presentation of business plan and cash flow projections
  - min. 2 contact persons in the company fluent in English

## Your contact at Unicredit Bank AG Nürnberg

---

### **Leonhard Guntz**

Head of International Business

Unicredit Bank AG  
Lorenzer Platz 21  
90402 Nürnberg



Telefon                   +49-911-2164 1216  
Fax                        +49-911-2164 1114  
Fax-to-Mail            +49-911-2164 401216  
mailto:  
**leonhard.guntz@unicreditgroup.de**

